

UMOWA KOMISOWA

zawarta w dniu:..... w pomiędzy:

1. **Misterwall Tomasz Zurman**

z siedzibą: ul. Olbrachta 46, 01-111 Warszawa

NIP: 6391665007

reprezentowaną przez: Misterwall Tomasz Zurman

zwaną dalej „Komisantem”,

a

2. **Imię i Nazwisko:**.....

zamieszkałym/ą:

PESEL:

dowód osobisty nr:

zwanym/ą dalej „Komitentem”.

1. Przedmiot umowy

Komitent powierza Komisantowi sprzedaż następującego urządzenia:

- **Nazwa przedmiotu:**
- **Marka i model:**
- **Numer seryjny/IMEI:**
- **Stan techniczny:**
- **Cena ustalona przez Komitenta:** zł

2. Cena sprzedaży

Komisant zobowiązuje się sprzedać przedmiot po cenie ustalonej na kwotę zł.

Cena sprzedaży może ulec zmianie tylko za zgodą Komitenta.

3. Prowizja Komisanta

Komisant otrzyma prowizję w wysokości **20%** (dwadzieścia procent) od ceny sprzedaży brutto. Prowizja ta obejmuje wszelkie koszty związane z pośrednictwem w sprzedaży, w tym marketing, wystawienie przedmiotu na sprzedaż, przechowywanie oraz inne świadczone usługi.

4. Zasady sprzedaży

Komisant ma prawo ustalić ostateczną cenę sprzedaży, która może być wyższa niż cena wskazana przez Komitenta, w celu osiągnięcia odpowiedniego zysku z transakcji. Komitent nie będzie ingerował w ustaloną cenę sprzedaży, chyba że strony postanowią inaczej na piśmie.

5. Okres trwania umowy

Umowa obowiązuje przez okres **trzech (3) miesięcy** od dnia jej podpisania. W przypadku, gdy przedmiot nie zostanie sprzedany w tym okresie, Komitent odbiera go z powrotem, chyba że strony postanowią przedłużyć umowę.

6. Płatność

Po sprzedaży przedmiotu Komisant przekaże Komitentowi kwotę równą cenie sprzedaży pomniejszoną o prowizję Komisanta. Rozliczenie nastąpi w terminie **1 (jednego) dnia** od daty dokonania transakcji, przelewem bankowym na wskazany rachunek Komitenta lub inną uzgodnioną formą płatności. nr konta :.....

7. Obowiązki Komitenta

Komitent oświadcza, że jest wyłącznym właścicielem przedmiotu umowy oraz że przedmiot nie jest obciążony roszczeniami osób trzecich. Komitent zobowiązuje się dostarczyć przedmiot do siedziby Komisanta w stanie nieuszkodzonym oraz z kompletną dokumentacją, jeżeli jest to wymagane przy sprzedaży.

8. Zasady rozliczenia

Po dokonaniu sprzedaży przedmiotu Komisant zobowiązuje się dokonać rozliczenia z Komitentem, przekazując mu uzyskaną kwotę sprzedaży pomniejszoną o naliczoną prowizję. Rozliczenie zostanie udokumentowane stosownym potwierdzeniem przekazania środków.

9. Zakończenie umowy i koszty manipulacyjne

1. Umowa może zostać rozwiązana przed upływem ustalonego okresu przez każdą ze stron z zachowaniem **7-dniowego okresu wypowiedzenia**.
 2. W przypadku rozwiązania umowy z winy Komitenta, Komitent zobowiązany jest do zapłaty Komisantowi kosztów manipulacyjnych w wysokości **5%** wartości przedmiotu umowy, liczonej od ceny ustalonej przez Komitenta.
 3. W przypadku rozwiązania umowy z winy Komisanta lub innego uzasadnionego powodu niezwiązanego z winą Komitenta, koszty manipulacyjne nie będą naliczane.
-

10. Postanowienia końcowe

1. Strony zobowiązują się do wzajemnej współpracy oraz terminowego informowania o wszelkich zmianach dotyczących przedmiotu umowy.
2. Wszelkie zmiany niniejszej umowy wymagają formy pisemnej pod rygorem nieważności.

3. Spory wynikające z niniejszej umowy będą rozstrzygane przez sąd właściwy dla siedziby Komisanta.
4. Umowa sporządzona została w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze stron.

Podpisy stron:

Komisant (Misterwall Tomasz Zurman):

Komitent:
